

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Рябчин Владимир Васильевич
Должность: Директор
Дата подписания: 16.03.2022 08:52:28
Уникальный программный ключ:
937d0b737ee35db03895d495a275a8aac5224805

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ЯДЕРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ «МИФИ»
Технологический институт –
филиал федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего
образования «Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»
(ТИ НИЯУ МИФИ)

КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

ОДОБРЕНО
Ученым советом ТИ НИЯУ МИФИ
Протокол № 5 от 31.08.2021 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Основы внешнеэкономической деятельности

Направление	38.03.01 Экономика
подготовки	
Профиль подготовки	Экономика машиностроительного предприятия
Квалификация (степень) выпускника	бакалавр
Форма обучения	очная

Семестр	7	Итого
Трудоемкость, кред.	2	2
Общий объем курса, час.	72	72
Лекции, час.	16	16
Практич. занятия, час.	16	16
Лаборат. работы, час.	-	-
В форме практической подготовки, час.	-	-
СРС, час.	40	40
КСР, час.	-	-
Форма контроля – зачет	-	-

г. Лесной 2021 г.

АННОТАЦИЯ

Дисциплина «Основы внешнеэкономической деятельности» дает представление об инструментах международной политики в области экономики и торговли, правовом регулировании международной торговли, дает возможность овладеть навыками формулирования стратегии внешнеэкономической деятельности фирмы.

1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Целью преподавания дисциплины «Основы внешнеэкономической деятельности» является овладение студентами закономерностями функционирования предприятия на внешнем рынке и получение теоретических знаний и практических навыков в области реализации внешнеэкономических связей с учетом государственного управления.

2. МЕСТО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП ВО

Учебная дисциплина «Основы внешнеэкономической деятельности» является дисциплиной по выбору, входит в теоретический блок профессионального модуля раздела Б.1, части, формируемой участниками образовательных отношений, учебного плана по направлению подготовки «Экономика» профиля подготовки «Экономика машиностроительного предприятия».

Дисциплина основывается на знании следующих дисциплин: «Макроэкономика», «Ценообразование», «Экономика организации».

Входными знаниями, умениями студента, необходимыми при освоении данной дисциплины, приобретенными в результате освоения предшествующих дисциплин являются:

- знание закономерностей функционирования современной экономики на макро- и микроуровне (**ОПК-3: Макроэкономика**);
- Методы планирования деятельности предприятия и обоснования управленческих решений (**ПК-11; Экономика организации**);
- знание организации процесса формирования цен у изготовителей и заказчиков; зарубежного опыта формирования и контроля цен. (**ПК-10: Ценообразование**).

Изучение дисциплины необходимо для дальнейшего освоения таких дисциплин, как: «Мировая экономика», «Стратегический менеджмент».

Указанные связи и содержание дисциплины «Основы внешнеэкономической деятельности» дают обучающемуся системное представление о комплексе изучаемых дисциплин в соответствии ОС ВО НИЯУ МИФИ, что обеспечивает соответственный теоретический уровень и практическую направленность в системе обучения будущей деятельности бакалавра.

3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ / ОЖИДАЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБРАЗОВАНИЯ И КОМПЕТЕНЦИИ СТУДЕНТА ПО ЗАВЕРШЕНИИ ОСВОЕНИЯ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:
ПК-4, ПК-6.2

Код компетенции	Компетенция
ПК-4	Способен критически оценить предлагаемые варианты управленческих решений, разработать и обосновать предложения по их совершенствованию с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий
ПК-6.2.	Способен оценивать экономическую эффективность существующих и предложенных инвестиционных проектов и конструкторско-технологических решений

Индикаторами достижения компетенций являются:

Код компетенции	Код индикатора	Индикатор
ПК-4	З-ПК-4	Знать: методы оценки предлагаемых вариантов управленческих решений, разработки и обоснования предложений по их совершенствованию с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий
	У-ПК-4	Уметь: критически оценивать предлагаемые варианты управленческих решений, разрабатывать и обосновывать предложения по их совершенствованию с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий
	В-ПК-4	Владеть: навыками критической оценки предлагаемых вариантов управленческих решений, разработки и обоснования предложений по их совершенствованию с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий
ПК-6.2.	З-ПК-6.2.	Знать: методы оценки экономической эффективности, основные виды риска и способы их оценки, способы управления финансовыми потоками
	У-ПК-6.2.	Уметь: оценивать экономическую эффективность проектов, выбирать вариант проекта, разрабатывать меры по снижению воздействия основных факторов риска на эффективность проекта
	В-ПК-6.2.	Владеть: навыками подготовки инвестиционных проектов в соответствии с критериями их рыночной привлекательности, разработки бизнес-планов

4. ВОСПИТАТЕЛЬНАЯ РАБОТА

Код	Направление/цели	Создание условий, обеспечивающих:	Использование воспитательного потенциала учебных дисциплин
В18	Профессиональное воспитание	- формирование ответственности за профессиональный	Использование воспитательного потенциала дисциплины для:

Код	Направление/цели	Создание условий, обеспечивающих:	Использование воспитательного потенциала учебных дисциплин
		выбор, профессиональное развитие и профессиональные решения	формирования у студентов ответственности за свое профессиональное развитие посредством выбора студентами индивидуальных образовательных траекторий, организации системы общения между всеми участниками образовательного процесса, в том числе с использованием новых информационных технологий.

Организация интерактивных мероприятий и реализация специализированных заданий с воспитательным и социальным акцентом:

- Работа в группах: Установление моментов перехода рисков случайной гибели и повреждения товара с продавца на покупателя
- Работа в группах: Виды и особенности контрактов международной купли-продажи
- Круглый стол: Особенности международной торговли научно-техническими знаниями
- Ситуационный анализ: Международный обмен инженерно-техническими услугами

5. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоемкость дисциплины составляет 2 зачетные единицы, 72 часа.

№ п/п	Наименование раздела учебной дисциплины	Недели	Виды учебной деятельности, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость в ак. часах			Обязат. текущий контроль успеваемости (форма, неделя) ¹	Аттестация раздела (форма, неделя)	Максимальный балл за раздел
			Лекции	Практические занятия	Самостоятельная работа			
1	РАЗДЕЛ I. Общие вопросы организации и техники международных коммерческих операций		2	2	12	ДЗ-10 б. – 3 нед.	Т -1 - 10 б. 2 неделя	20
2	РАЗДЕЛ II. Содержание внешне-экономической деятельности и		10	10	16	Т-2 - 20 б. 8 неделя	КР- 20 б. 7 неделя	40

¹ Кл – коллоквиум, КР – контрольная работа, Т – тест.

	основных элементов её регулирования и содействия развитию							
3	РАЗДЕЛ III. Общие вопросы международного обмена услугами, результатами научно-технического и производственного сотрудничества		4	4	12		Т-3- 20 б. 9 неделя	20
	Зачет							20
	ИТОГО:		16	16	40			100

РАЗДЕЛ I. Общие вопросы организации и техники международных коммерческих операций

Тема 1: Международное коммерческое дело: сущность и содержание.

Содержание понятий “международные коммерческие операции” и “международное коммерческое дело”.

Виды международных коммерческих операций.

Содержание понятия “международная торговая сделка”.

Тема 2: Классификация контрагентов как субъектов международных коммерческих операций.

Классификация фирм по виду хозяйственной деятельности и характеру совершаемых операций. Классификация фирм по правовому положению. Классификация фирм по характеру собственности. Классификация фирм по принадлежности капитала и контролю. Классификация фирм, международных по сфере деятельности.

Союзы предпринимателей, их виды и характер международных коммерческих операций.

Государственные органы и организации, получившие право выхода на внешние рынки.

Международные организации системы ООН, выступающие в качестве контрагентов по купле-продаже товаров и услуг на мировом рынке.

Тема 3: Экспортно- импортные операции: их содержание и учёт.

Содержание и методы осуществления экспортно-импортных операций: понятие и виды экспортно-импортных операций, методы осуществления международных коммерческих операций.

Таможенный статистический учёт экспортно-импортных операций и его унификация на многосторонней основе: совет таможенного сотрудничества и его роль в унификации таможенных систем, гармонизированная система описания и кодирования товаров, соглашения по вопросам таможенно-тарифного регулирования на многосторонней основе.

Тема 4: Процедуры и техника подготовки международной торговой сделки при прямых связях между контрагентами.

Подготовка к заключению контрактов купли- продажи: процедура подготовки экспортной сделки, процедура подготовки импортной сделки.

Заключение контрактов купли- продажи: проведение предварительных переговоров, способы заключения контрактов купли- продажи.

Форма контракта купли-продажи.

РАЗДЕЛ II. Содержание внешне- экономической деятельности и основных элементов её регулирования и содействия развитию

Тема 5: Содержание и виды контрактов международной купли- продажи.

Типовые контракты в международной торговле: понятие и содержание типового контракта, торговые обычаи и их значение в международной торговле.

Содержание контракта международной купли- продажи: вводная часть (преамбула), предмет контракта, количество, качество, срок и дата поставки, базисные условия поставки, цена, платёж, упаковка, порядок отгрузки, сдача- приёмка, рекламации, гарантии, условия обеспечивающие выполнение договора и санкции, оговорка об обстоятельствах непреодолимой силы («форс- мажор»), арбитраж, транспортные условия, экспортные и импортные лицензии, условия страхования.

Виды и особенности контрактов международной купли- продажи: характерные черты международных коммерческих сделок, виды контрактов, особенности контрактов на комплектное оборудование, долгосрочные контракты на сырьё и полуфабрикаты, специфика коммерческих операций во встречной торговле.

Тема 6: Исполнение контрактов международной купли- продажи.

Подготовка товара к отгрузке: требования к упаковке, требования к маркировке.

Внешнеторговая документация, оформляющая исполнение сделки: документация по обеспечению производства экспортного товара, документация по подготовке товара к отгрузке, коммерческие документы, документы по платёжно-банковским операциям, страховые документы, транспортные документы, транспортно- экспедиторские документы, таможенные документы, стандартизация и унификация внешнеторговых документов.

Тема 7: Коммерческая деятельность на мировом рынке, осуществляемая через торгово-посредническое звено.

Понятие и виды торгово-посреднических операций: операции по перепродаже, комиссионные операции, агентские операции, брокерские операции.

Основные коммерческие условия договоров с торговыми посредниками: договор о предоставлении права на продажу, договор консигнации, агентский договор.

Организационные формы торгово-посреднических операций: виды торгово-посреднических фирм, особенности деятельности торгово-посреднических фирм.

Тема 8: Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах.

Международные товарные биржи: сущность биржевой торговли и её основные центры, виды и цели биржевых сделок, организационная структура и функции товарных бирж, техника проведения биржевых операций, тенденции развития международной биржевой торговли, организационные формы международной торговли биржевыми товарами.

Международные аукционы: сущность и основные центры аукционной торговли, техника проведения международных аукционов, организационные формы международной аукционной торговли.

Международные торги: понятие и значение торгов, виды торгов и информация об их проведении, порядок и условия проведения торгов, организаторы и участники торгов.

РАЗДЕЛ III. Общие вопросы международного обмена услугами, результатами научно- технического и производственного сотрудничества

Тема 9: Методологические основы международного обмена технологиями.

Содержание и характер международного обмена технологическими знаниями: содержание понятия «международный обмен научно- техническими знаниями», характерные черты международного обмена технологическими знаниями.

Особенности международной торговли научно- техническими знаниями: значение международной торговли научно- техническими знаниями, ограничительная деловая практика в области передачи технологии (ОДП).

Тема 10: Международный обмен лицензиями.

Сущность международного лицензирования: понятие «патента» и «лицензии», основные принципы патентной системы зарубежных стран.

Особенности международной торговли лицензиями: характерные черты международных лицензионных операций, значение международного лицензирования в современных условиях.

Виды и содержание соглашений о международном обмене лицензиями.

Организация международной торговли лицензиями.

Тема 11: Международный обмен инженерно- техническими услугами.

Сущность и значение международного обмена инженерно- техническими услугами: содержание понятия «международный инжиниринг» и виды инженерно- технических услуг, значение и развитие международного обмена инженерно- техническими услугами.

Основные условия международных договоров о предоставлении инженерно- технических услуг: содержание международного договора на консультативный инжиниринг, некоторые общие условия международного договора между заказчиком и инженером- консультантом.

Организация международного обмена инженерно- техническими услугами.

Тема 12: Международные арендные операции.

Сущность международных арендных операций: содержание понятия «международные арендные операции», виды международной аренды.

Основные условия международных арендных договоров: содержание, порядок заключения и исполнения финансируемой лизинговой сделки, основные условия договора текущей аренды.

Особенности международной аренды: значение международных арендных операций, развитие международной аренды.

Организационные формы международных арендных операций.

Тема 13: Рекламное и выставочное дело, система технического обслуживания.

Организация рекламного дела: понятие рекламы, её цели и содержание, основные средства рекламы, организационные формы осуществления рекламы.

Товарный знак и его использование в целях рекламы: понятие и виды товарных знаков, требования предъявляемые к товарному знаку, порядок регистрации товарных знаков.

Международные выставки и ярмарки: понятие и виды торгово- промышленных выставок и ярмарок, виды коммерческих сделок заключаемых на международных выставках и ярмарках, организации регулирующие деятельность выставок и ярмарок.

Организация технического обслуживания и предоставления услуг потребителям: виды технического обслуживания, обеспечение технического обслуживания машин и оборудования, предоставление услуг покупателям товаров потребительского назначения.

Тема 14: Операции по международному туризму.

Понятие операций по международному туризму и виды предоставляемых туристских услуг: содержание и значение операций по международному туризму, виды туристских услуг, виды международного туризма.

Основные условия соглашений о предоставлении туристских услуг: агентские соглашения, договор франшизы.

Организационные формы операций по международному туризму.

Изучение международного туристского рынка: основные показатели изучения туристского рынка, методика статистического учёта операций по международному туризму.

Тема 15: Понятие, основные виды международных производственно- технических связей и их организационные формы.

Содержание и тенденции развития международных производственно- технических связей: понятие и виды международного производственно- технического сотрудничества, развитие производственно- технических связей.

Организация международного межфирменного производственно- технического сотрудничества.

Организация международного межфирменного научно- технического кооперирования: содержание и основные виды, организационные формы.

Тема 16: Международное производственное кооперирование.

Особенности и тенденции развития международного производственного кооперирования: характерные черты, причины и тенденции развития.

Подрядное кооперирование: кооперирование при поставках комплектующих изделий, важнейшие условия договора о подрядном кооперировании.

Международное кооперирование с целью создания единого конечного продукта: кооперирование на основе организации совместного производства, организационно- правовые формы кооперирования.

Международное кооперирование на основе договорной специализации и создания международных научно- технических производственных комплексов и других специализированных объединений: соглашение между фирмами о разделе производственных программ на основе договорной специализации, создание международных научно- технических производственных комплексов, создание международных управленческих объединений.

Тема 17: Организации, содействующие развитию внешне- экономической деятельности.

Государственные органы и организации в области регулирования и содействия развитию внешне- экономической деятельности: система государственного регулирования экономики и внешне- экономической деятельности фирм, система финансового и организационного содействия развитию внешне- экономической деятельности фирм,

государственно- монополистические организации и их функции. Частно-монополистические объединения и организации.

Аудиторные занятия и бюджет времени на самостоятельную подготовку студента

Учебная неделя	Наименование раздела, краткое наименование темы	Аудиторные занятия (час.)		Практич еская подгото вка	Самостоя тельная работа
		Лекции	Практичес кие занятия		
1	Общие вопросы организации и техники международных коммерческих операций. Заключение контрактов купли- продажи: проведение предварительных переговоров, способы заключения контрактов купли- продажи.	2	2	0	5
2	Содержание внешнеэкономической деятельности и основных элементов её регулирования и содействия развитию. Установление моментов перехода рисков случайной гибели и повреждения товара с продавца на покупателя	2	2	0	5
3	Содержание внешнеэкономической деятельности и основных элементов её регулирования и содействия развитию. Виды и особенности контрактов международной купли-продажи	2	2	0	5
4	Содержание внешнеэкономической деятельности и основных элементов её регулирования и содействия развитию. Внешнеторговая документация, оформляющая исполнение сделки.	2	2	0	5
5	Содержание внешнеэкономической деятельности и основных элементов её регулирования и содействия развитию. Основные коммерческие условия договоров с торговыми посредниками	2	2	0	5
6	Содержание внешнеэкономической деятельности и основных элементов её регулирования и содействия развитию. Международные торги	2	2	0	5
7	Общие вопросы международного обмена услугами, результатами научно- технического и производственного сотрудничества. Особенности международной торговли научно-техническими знаниями	2	2	0	5
8	Общие вопросы международного обмена услугами, результатами научно- технического и производственного сотрудничества. Международный обмен инженерно-техническими услугами	2	2	0	5
9	Итого	16	16	0	40

Организация самостоятельной работы студентов

Цель самостоятельной работы: закрепление знаний полученных на занятиях. На самостоятельную работу выносятся подготовка к практическим (в т.ч. интерактивным занятиям), зачету.

Домашнее задание № 1. Установление моментов перехода рисков случайной гибели и повреждения товара с продавца на покупателя.

Форма отчетности – Оформление типовой формы, формулирование выводов.

Домашнее задание № 2. Обязанности продавца и покупателя в соответствии с базисными условиями поставки.

Форма отчетности – Оформление типовой формы, формулирование выводов.

6. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

При проведении занятий и организации самостоятельной работы студентов используются:

1. Традиционные технологии обучения, предполагающие передачу информации в готовом виде, формирование учебных умений по образцу: (лекция-изложение, лекция-объяснение, практические работы, контрольные работы).

Использование традиционных технологий обеспечивает ориентирование студента в потоке информации, связанной с различными подходами к функционированию экономики предприятия; самоопределение в выборе оптимального пути и способов личностно-профессионального развития; систематизацию знаний, полученных студентами в процессе аудиторной и самостоятельной работы. Практические занятия обеспечивают развитие и закрепление умений и навыков.

2. Интерактивные технологии обучения, предполагающие организацию обучения как продуктивной творческой деятельности в режиме взаимодействия студентов друг с другом и с преподавателем.

ИНТЕРАКТИВНЫЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ НА АУДИТОРНЫХ ЗАНЯТИЯХ

№ п/п	Наименование раздела дисциплины (тема)	Вид занятий (лекция, семинар, практическое занятие, лабораторная работа)	Интерактивные формы обучения	Количество часов
1.	РАЗДЕЛ I. Общие вопросы организации и техники международных коммерческих операций	практические занятия	Работа в группах: Установление моментов перехода рисков случайной гибели и повреждения товара с продавца на покупателя	2
2.	РАЗДЕЛ II. Содержание внешнеэкономической деятельности и основных элементов её	практическое занятие	Работа в группах: Виды и особенности контрактов международной купли-продажи	2

№ п/п	Наименование раздела дисциплины (тема)	Вид занятий (лекция, семинар, практическое занятие, лабораторная работа)	Интерактивные формы обучения	Количество часов
	регулирования и содействия развитию			
3.	РАЗДЕЛ III. Общие вопросы международного обмена услугами, результатами научно- технического и	практические занятия	Круглый стол: Особенности международной торговли научно-техническими знаниями	2
4.	производственного сотрудничества	практическое занятие практическое занятие	Ситуационный анализ: Международный обмен инженерно-техническими услугами	2
	Итого			8

Использование интерактивных образовательных технологий способствует повышению интереса и мотивации учащихся, активизации мыслительной деятельности и творческого потенциала студентов, делает более эффективным усвоение материала, позволяет индивидуализировать обучение и ввести экстренную коррекцию знаний.

7. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ВХОДНОГО, ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

Оценочными средствами к проведению входной аттестации является опрос. Для контроля используется теоретические вопросы по основным понятиям изученных ранее дисциплин. Время проведения – 10 минут в начале первого занятия.

Оценка за каждый раздел дисциплины выставляется по итогам проведения текущего контроля.

Контролируемые разделы (темы) дисциплины /этапов практики	Форма текущего контроля	Максимальный балл	Максимальный балл за раздел
РАЗДЕЛ I. Общие вопросы организации и техники международных коммерческих операций	ДЗ, Т1	10,10	20
РАЗДЕЛ II. Содержание внешнеэкономической деятельности и основных элементов её регулирования и содействия развитию	Т2, КР	20,20	40
РАЗДЕЛ III. Общие вопросы международного обмена услугами, результатами научно-технического и производственного сотрудничества	Т3	20	20
Итого			80

Зачет

Критерий оценивания	Шкала оценивания
студент полностью раскрыл содержание теоретических вопросов, самостоятельно, без наводящих вопросов, решил предложенную задачу, объяснил и мотивировал решение задачи, смог разъяснить особенности применения теоретических знаний на практике, что может выражаться в уверенных ответах на дополнительные вопросы преподавателя.	20-18
студент раскрыл содержание теоретических вопросов, продемонстрировал знания основных понятий и определений, знание специфических для рассматриваемого раздела терминов и их понимание, что может выражаться в уверенном ответе на вопросы преподавателя, но не смог сразу разъяснить особенности применения теоретических знаний на практике.	17-15
студент раскрыл содержание вопросов с большими затруднениями, требовалась помощь преподавателями в форме наводящих вопросов, напоминания алгоритмов решения задачи, студент затруднялся в объяснении решения задачи	14-12
студент не смог раскрыть содержание теоретических вопросов, продемонстрировать знания в решении задачи, даже если преподаватель пытался помочь в форме наводящих вопросов и напоминания алгоритмов решения задачи	11-0

Шкала итоговой оценки за семестр

Итоговая оценка представляет собой сумму баллов, заработанных студентом при выполнении заданий в рамках текущего и промежуточного контроля и выставляется в соответствии с Положением о кредитно-модульной системе в соответствии со следующей шкалой:

Оценка по 4-балльной шкале	Сумма баллов	Оценка ECTS
5 – «отлично»	90-100	A
4 – «хорошо»	85-89	B
	75-84	C
	70-74	D
3 – «удовлетворительно»	65-69	E
	60-64	F
2 – «неудовлетворительно»	Ниже 60	F

Расшифровка уровня знаний, соответствующего полученным баллам, дается в таблице указанной ниже

Сумма баллов	Оценка ECTS	Уровень приобретенных знаний по дисциплине
90-100	A	«Отлично» - теоретическое содержание курса освоено полностью, без пробелов, необходимые практические навыки работы с освоенным материалом сформированы, все предусмотренные программой обучения учебные задания выполнены, качество их выполнения оценено числом баллов, близким к максимальному.
85-89	B	«Очень хорошо» - теоретическое содержание курса освоено полностью, без пробелов, необходимые практические навыки работы с освоенным материалом в основном сформированы, все

Сумма баллов	Оценка ECTS	Уровень приобретенных знаний по дисциплине
		предусмотренные программой обучения учебные задания выполнены, качество выполнения большинства из них оценено числом баллов, близким к максимальному.
75-84	C	«Хорошо» - теоретическое содержание курса освоено полностью, без пробелов, некоторые практические навыки работы с освоенным материалом сформированы недостаточно, все предусмотренные программой обучения учебные задания выполнены, качество выполнения ни одного из них не оценено минимальным числом баллов, некоторые виды заданий выполнены с ошибками.
65-74	D	«Удовлетворительно» - теоретическое содержание курса освоено частично, но пробелы не носят существенного характера, необходимые практические навыки работы с освоенным материалом в основном сформированы, большинство предусмотренных программой обучения учебных заданий выполнено, некоторые из выполненных заданий, возможно, содержат ошибки.
60-64	E	«Посредственно» - теоретическое содержание курса освоено частично, некоторые практические навыки работы не сформированы, многие предусмотренные программой обучения учебные задания не выполнены, либо качество выполнения некоторых из них оценено числом баллов, близким к минимальному.
Ниже 60	F	«Неудовлетворительно» - очень слабые знания, недостаточные для понимания курса, имеется большое количество основных ошибок и недочетов.

Студент считается аттестованным по разделу, экзамену, если он набрал не менее 60% от максимального балла, предусмотренного рабочей программой.

Контрольные мероприятия, за которые студент получил 0 баллов (неявка в установленный срок), подлежат обязательной пересдаче. Сроки пересдач контрольных мероприятий в течение семестра определяет кафедра.

Студент, пропустивший контрольное мероприятие без уважительной причины или получивший за него неудовлетворительную оценку, после пересдачи контрольного мероприятия получает балл ниже установленного на 25%.

ВОПРОСЫ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ЗАЧЁТА ПО ДИСЦИПЛИНЕ «ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ»

1. Содержание понятий “международные коммерческие операции” и “международное коммерческое дело”.
2. Виды международных коммерческих операций
3. Содержание понятия “международная торговая сделка”.
4. Классификация фирм по виду хозяйственной деятельности
5. Классификация фирм по правовому положению.

6. Классификация фирм по характеру собственности.
7. Понятие и виды экспортно- импортных операций.
8. Методы осуществления международных коммерческих операций.
9. Способы заключения контрактов купли- продажи.
10. Понятие о типовых контрактах в международной торговле.
11. Процедура подготовки импортной сделки.
12. Подготовка товара к отгрузке.
13. Понятие о торгово-посреднических операциях.
14. Способы заключения контрактов купли- продажи.
15. Содержание контракта купли- продажи: транспортные условия; экспортные и импортные лицензии.
16. Процедура подготовки экспортной сделки.
17. Базисные условия поставки: “DAF”, “DES”.
18. Базисные условия поставки: “DEQ”, “CIP”.
19. Базисные условия поставки: “DDU”, “DDP”.
20. Базисные условия поставки: “FOB”.
21. Базисные условия поставки: “CFR”, “CPT”.
22. Базисные условия поставки: “CIF”.
23. Базисные условия поставки: “EXW”, “FCA”, “FAS”.
24. Содержание контракта купли-продажи: условия, обеспечивающие выполнение договора и санкции; форс- мажор; арбитраж.
25. Содержание контракта купли- продажи: цена; платёж.
26. Содержание контракта купли- продажи: упаковка; порядок отгрузки; сдача- приёмка.
27. Содержание контракта купли- продажи: рекламации; гарантии.
28. Содержание контракта купли- продажи: понятие о базисных условиях поставки.
29. Содержание контракта купли- продажи: количество; качество; сроки поставки.
30. Содержание контракта купли- продажи: вводная часть; предмет контракта.
31. Международные арендные операции.
32. Операции по перепродаже.
33. Комиссионные операции.
34. Агентские операции.
35. Брокерские операции.
36. Договор о предоставлении права на продажу
37. Договор консигнации.
38. Агентский договор.
39. Сущность биржевой торговли.
40. Международные аукционы.
41. Международные торги.
42. Международный обмен технологическими знаниями.
43. Международный обмен лицензиями.
44. Международный обмен инженерно- техническими знаниями.
45. Рекламное и выставочное дело.

8. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

а) основная литература:

1. Ксенофонтова, Е. М. Основы внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / Е. М. Ксенофонтова. — Санкт-Петербург : Интермедия, 2017. — 196 с. — ISBN 978-5-4383-0100-4. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS

: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/82262.html> (дата обращения: 20.07.2021).
— Режим доступа: для авторизир. пользователей

б) дополнительная литература:

1. Васютченко, И. Н. Основы внешнеэкономической деятельности : учебно-методическое пособие / И. Н. Васютченко. — Таганрог : Таганрогский институт управления и экономики, 2018. — 116 с. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/108092.html> (дата обращения: 20.07.2021). — Режим доступа: для авторизир. пользователей
2. Гильяно, А. А. Организация внешнеэкономической деятельности предприятия / А. А. Гильяно, Н. В. Мозолева ; под редакцией Т. С. Кулакова. — Санкт-Петербург : Интермедия, 2018. — 192 с. — ISBN 978-5-4383-0153-0. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/85777.html> (дата обращения: 20.07.2021). — Режим доступа: для авторизир. пользователей
3. Казанцева, Н. К. Подтверждение соответствия во внешнеэкономической деятельности: общие понятия и международное регулирование торговли : учебное пособие / Н. К. Казанцева ; под редакцией В. В. Шимова. — Екатеринбург : Издательство Уральского университета, 2017. — 116 с. — ISBN 978-5-7996-2161-2. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/106763.html> (дата обращения: 20.07.2021). — Режим доступа: для авторизир. пользователей

LMS и Интернет-ресурсы:

1. Административно-управленческий портал. Электронные книги по экономике предприятия. URL: <http://www.aup.ru/books/i010.htm>.
2. Научная электронная библиотека. URL: <http://www.elibrary.ru>.
3. Образовательный портал НИЯУ МИФИ . URL: <https://online.mephi.ru/>
4. Официальный сайт компании «Консультант плюс». URL: <http://www.consultant.ru/>.
5. Статьи по теме «Экономика организации». URL: <http://www.ereport.ru/articles/firms.htm>.
6. Федеральная служба государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru/>.
7. Центр информационно-библиотечного обеспечения учебно-научной деятельности НИЯУ МИФИ URL: <http://library.mephi.ru/>.
8. Экономика и управление на предприятиях: научно-образовательный портал. URL: <http://www.eup.ru/>.
9. Электронная информационно-образовательная среда ТИ НИЯУ МИФИ URL: <http://stud.mephi3.ru/>.
10. Электронно-библиотечная система URL: IPRbooks <https://www.iprbookshop.ru/>.

9. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Аудитория для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, для самостоятельной работы:

проектор Nec + экран (настенный), компьютер: процессор IntelPentium 4; оперативная память 4GBDDR3; монитор ЖК Benq 19,5", клавиатура, мышь, Adobe Reader

Каждый студент имеет свой логин и пароль для входа в Электронную информационно-

образовательную среду ТИ НИЯУ МИФИ (<http://stud.mephi3.ru/>)

Каждый студент имеет доступ к электронно-библиотечной системе IPRbooks.

Программа составлена в соответствии с требованиями ОС ВО НИЯУ МИФИ по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика».

Автор: старший преподаватель кафедры «Экономики и управления» Иванова Е.М.